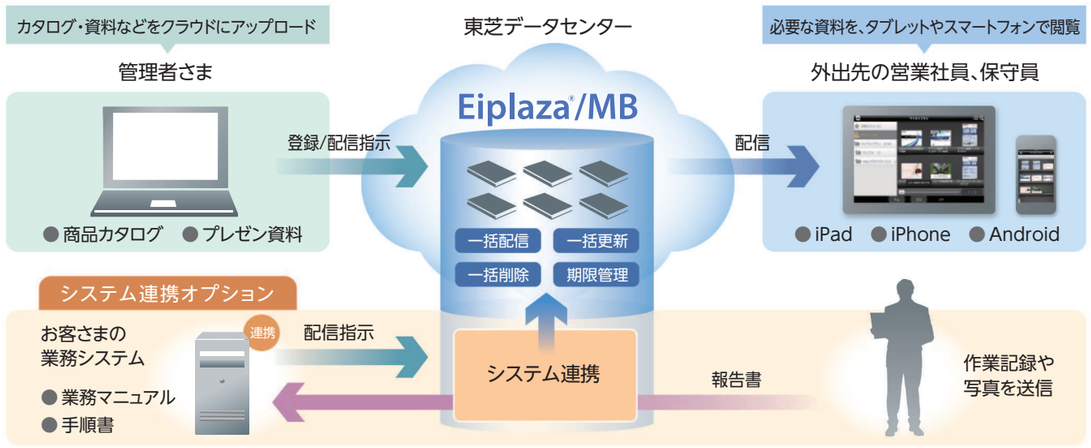
システム全体イメージ

カタログなどを電子化し、スマートデバイスでいつでもどこでもセキュアに閲覧。業務効率化と作業コストの削減を実現します。



サービスメニュー体系

基本パッケージ 必須：ご契約の最小構成

利用者ID（スマートカタログ）：5ID ＋ フォルダ容量：2GB

＋

オプションメニュー

利用者を増やしたい	保管容量を増やしたい	さらに便利に使いたい
利用者ID追加	フォルダ容量追加	機能オプション
● スマートカタログ ● スマートカタログライト(シングルOS) ● スマートカタログライト(マルチOS)	● 1GB～1TB	● アンケート ● メモバックアップ ● 印刷・メール送信

＋

システム連携オプション 業務システムと連携した自動化・効率化が可能

基　本	アドバンスト	「システム連携オプション」導入支援サービス
コンテンツ自動配信管理機能を利用可能です。	タブレットやスマートフォンから作業報告や添付資料のアップロードができます。システム連携(基本)の契約が必須です。	導入に際して、以下のようなサポートを行います。 ● システム連携用データ定義・設定 ● 連携ツール開発

※初期構築、導入支援サービス以外は月額利用料金制です。　※「メモバックアップ」は、利用者ID（合計）と同数の契約が必要です。

TOSHIBA

株式会社 東芝　クラウド & ソリューション社

〒212-8585 川崎市幸区堀川町72番地34

●Microsoft®は、米国Microsoft Corporationの米国及びその他の国における登録商標または商標です。
●Eiplazaは、株式会社東芝の登録商標です。
●本記載の機能に関しては、事前の運用評価が必要なものもございますのでご確認ください。
●その他詳しい使用環境、仕様等につきましては別途お問い合わせください。
●本記載の商品の名称は、それぞれ各社が商標または登録商標として使用している場合があります。

⚠ **安全に関するご注意**　●正しく安全にお使いいただくために、ご使用前に必ず取扱説明書の「安全にお使いいただくために・・・必ずお守りください」等をよくお読みください。

●商品情報ホームページ ： http://www.toshiba.co.jp/cl/sol/eiplaza_mb/index_j.htm

お問い合わせの際にご提供いただくお客様の個人情報は、
お問い合わせへのご回答および内容の確認のみに利用させていただきます。
当社個人情報保護方針 ： http://www.toshiba.co.jp/privacy/index_j.htm

●資料の内容はお断りなしに変更することがありますのでご了承ください。●本カタログに掲載しております全商品および役務等をご購入の際消費税が付加されます。又、商品の価格には、配送費、使用済み商品の引き取り等は含まれておりませんのでご承知おき願います。●本カタログに表記されている数値および表現は平成26年2月28日現在のものです。

EPZBR001A0

TOSHIBA
Leading Innovation

製品カタログ

情報活用SaaS

モバイルコンテンツ管理

Eiplaza®/MB

eco スタイル

東芝グループは、持続可能な
地球の未来に貢献します。

カタログを電子化し、スマートデバイスで簡単閲覧。業務効率を飛躍的に高めます!

利用者メリット　いつでも、どこでもタブレットで必要な資料を取り出せる!

重いカタログなどの持ち歩きが不要!

重いカタログやかさばる資料を持ち歩かなくても、タブレットでクラウドにアクセスすれば、必要な資料を簡単に入手できます。

資料やカタログを使いやすく分類・管理可能

専用アプリで、カタログや資料を商品分野や顧客別に分類管理できます。

外出先から業務報告が可能

会社に戻らなくても、報告書やアンケートの作成・送信ができます。

業務効率化を実現

資料管理が簡単に!

ビューアアプリ

時間の有効活用が可能

管理者メリット　煩雑な社内資料管理を、大幅に効率化!

カタログなどの一元管理が可能

カタログや資料、マニュアルなどをクラウド上で一元管理が可能。データのアップロードも、パソコンのWebブラウザから簡単に行えます。

利用可能なデータ形式／Microsoft Officeドキュメント、PDF、動画、画像、音楽ファイルなど

一括管理画面

カタログ改訂時の更新作業が簡単に

印刷物では手間のかかった、カタログなどの事業所への配送や改訂に伴う更新作業が、パソコンで簡単に行えます。

チラシなどの使用期限管理も簡単

キャンペーンの紹介チラシなどは、期間終了と同時に削除することで、誤使用を防ぐことができます。

印刷コスト大幅低減

カタログなどの印刷が不要になるほか、提案資料などのプリントアウトも最小限で済むので、大幅なコスト削減を実現します。

セキュリティも安心

カタログなどは暗号化して配信され、専用アプリでしか閲覧できないので、外部へのデータ持ち出しを防げます。

導入例 1 営業社員が活用

全商品の最新カタログが手の中に!
顧客のあらゆるニーズに即応可能

- **訪問回数アップ!**
  顧客に合わせてカタログや資料を準備する必要がないので、一日に多くの顧客へ訪問できます。
- **タブレットで魅力的なプレゼンが可能**
  必要な資料をすぐに表示できるので、説得力のあるプレゼンができます。
- **顧客の関心に即対応**
  顧客が想定外の商品に関心を示しても、その場で資料をダウンロードし、詳しい説明ができます。
- **電波の届かない場所でも使える**
  予め必要なカタログなどをダウンロードしておけば、電波の届かない場所でも使えます。

導入例 2 保守作業員が活用

マニュアルも作業手順書も
タブレットで簡単検索!作業効率アップ!

- **紙のマニュアルや指示書が不要に**
  保守業務に必要な大量の資料がタブレットだけですべて参照できます。
- **報告書を現場で入力・送信できる**
  帰社することなく、チェックシートや報告書をタブレットで記入・作成・送信できます。
- **情報検索が簡単!作業スピードアップ**
  作業に必要な情報を現場ですぐに検索できるので、作業スピードが向上します。
- **資料の自動配信も可能**
  当日の作業指示書などを担当者へ自動配信することで、資料忘れによる時間ロスや作業もれを防止できます。

お客さまのシステムと連携し、保守作業&管理を効率化

■ 顧客、機種、作業者ごとに資料管理・自動配信

保守管理システム上の各種作業資料をジャンル別、グループ別に管理し、スケジュールに合わせて、作業担当者に自動配信できます。

■ 作業記録を一元管理

現場でタブレットなどを用いて報告書の作成・送信が可能。データは保守管理システムへ送られ、作業記録を一元管理できます。